



ВЕНЧУРНЫЙ ФОНД «Лидер-Инновации»

г. Москва

Миссия

Инвестировать в инновационные компании и служить связующим звеном с крупными промышленными игроками

Модель

Фонд сотрудничает с рядом промышленных групп и поэтому ориентирован, в первую очередь, на промышленные инновации. Мы настроены на:

- Финансирование проектов из инвестиционных программ стратегических партнеров
- Интеграцию проектных компаний фонда в бизнесы стратегических партнеров

Стратегия

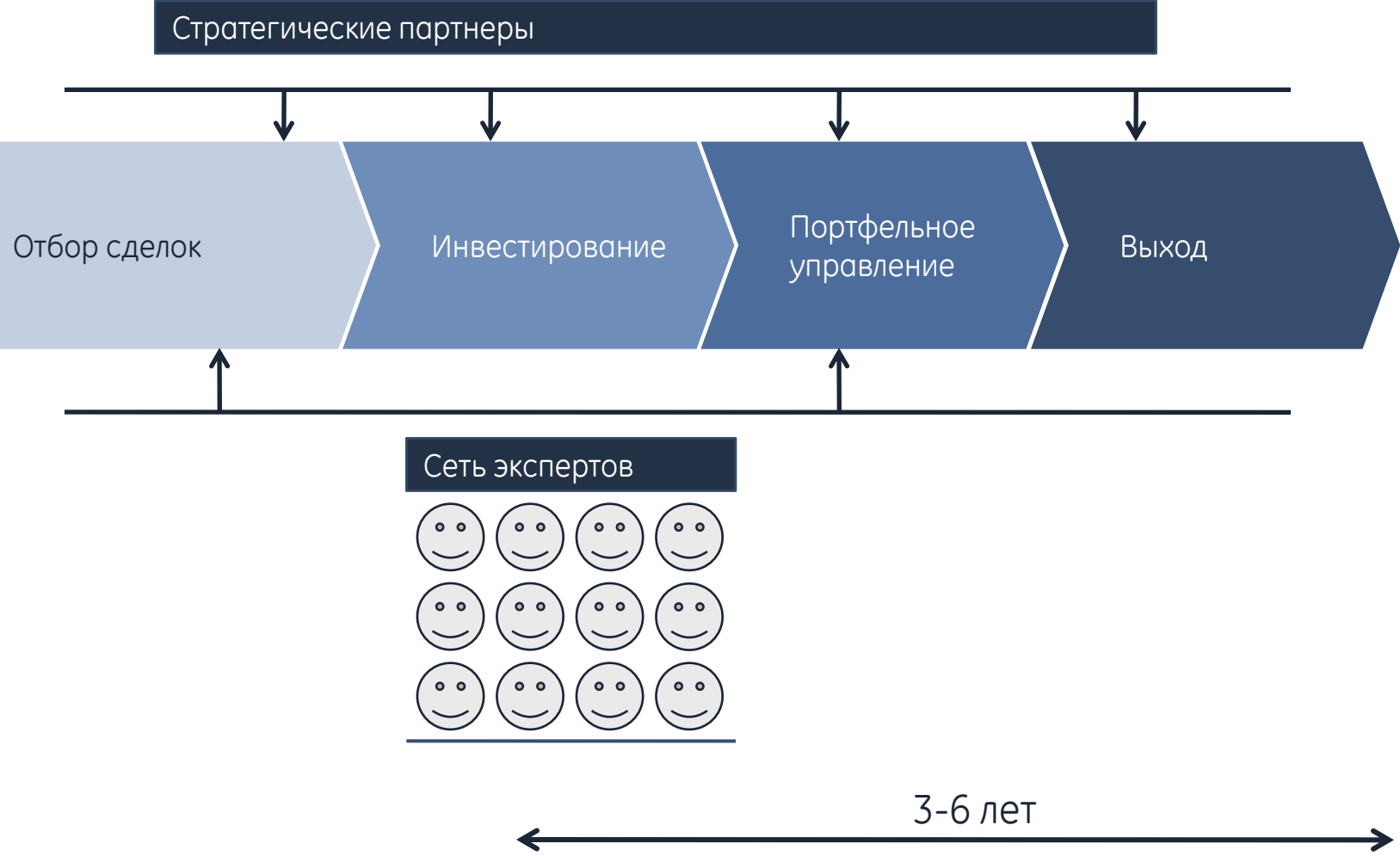
- 15-25 сделок
- Инвестирование в компании **из тех же или смежных** отраслей, что и стратегические партнеры
- Отрасли: нефтегазовый сектор, энергетика, химия, новые материалы, IT, телекоммуникации

Капитал

3 млрд. рублей: 49% РВК, 51% инвесторы

Текущее состояние

Фонд инвестировал часть капитала и находится в стадии формирования портфеля инвестиционных проектов



Стратегические партнеры – это важные игроки в жизни фонда.
Стратегическими партнерами являются ведущие в своих отраслях предприятия.

Взаимодействие с партнерами

- Фонд финансирует проекты из инвестиционных программ стратегических партнеров
- Стратегические партнеры и/или:
 - Инвестируют в фонд
 - Инвестируют в проекты совместно с фондом
 - Выступают потенциальными покупателями продукции или услуг портфельных компаний
 - Выступают потенциальными покупателями портфельных компаний фонда при достижении ими определенных показателей
- Фонд уже выстроил подобные отношения с рядом лидирующих в своих отраслях компаний

Текущие стратегические партнеры фонда



«СИБУР»

Крупнейший игрок нефтехимической отрасли России, СНГ и Восточной Европы



«МОСЭНЕРГО»

Крупнейшие российские генерирующие компании



«СТРОЙГАЗКОНСАЛТИНГ»

Группа строительно-монтажных производственных предприятий



«УРАЛСВЯЗЬИНФОРМ»

Крупнейший оператор телекоммуникационных услуг Уральского региона



«АРКТЕЛ»

Оператор комплексных телекоммуникационных услуг

Команда

- Квалифицированные предприниматели, мотивированные на достижение цели и имеющие отличный список достижений
 - Сильная команда разработчиков в области технологий
 - Опытные люди в маркетинге и продажах

Бизнес

- Наличие конкурентного преимущества
 - Функциональность основанная на задачах потребителя
 - Интеллектуальная собственность
- Масштабируемость решения
- Высокая емкость и темпы роста потенциального рынка
- Существующие продажи либо генерация продаж максимум через 2 года и выход на нулевой баланс потока денежных средств за 3 года

Сделка

- Размер сделки до **300 млн. руб**
- Ясный способ выхода из проекта в течение **5 лет**
- Разумное соотношение доходность/риск
 - Финансовая доходность > **50% (IRR)**

Синергия с партнерами фонда

- Проект должен иметь синергетический эффект от сотрудничества со стратегическими партнерами, т.е. и/или:
 - Быть из смежной области, что и один из партнеров фонда
 - Быть потенциальным поставщиком продукции или услуг для одного из партнеров фонда

Примеры тематик проектов, которые могут быть нам интересны:

IT, медиа и телеком

- Программное обеспечение
- Обработка, хранение, передача и защита информации
- Интернет
- Мобильные приложения и контент
- Беспроводные сенсорные сети
- Новые широкополосные технологии

Новые материалы

- Электроактивные материалы
- Биопластики
- Биоразлагаемые композиционные материалы
- «Зеленый» цемент

Химия и нефтехимия

- Конверсия биомассы
- «Зеленая» химия
- Технологии водоочистки
- Специализированные химикаты
- Мембраны
- Утилизация смешанных газов
- Индустриальный катализ

Энергетика и энергосбережение

- Технологии консервации и хранения энергии
- «Умные сети»
- Переработка топлива и водородная инфраструктура
- Технологии обновляемой энергетики
- Фотоэлектрические системы на основе полимеров

Фонд готов сотрудничать в области поиска и экспертизы перспективных инновационных проектов со следующими организациями:

- Финансовыми и юридическими консультантами
- Фондами более поздней и более ранней стадии инвестирования
- Бизнес-ангелами
- Технопарками и бизнес-инкубаторами
- Отраслевыми и прикладными научными центрами

Фонд находится под управлением ЗАО «Лидер»

ЗАО «Лидер» - крупнейшая УК в России

- 17 летний опыт работы на рынке доверительного управления
- Активы под управлением – **317,291 млрд. рублей**
- Клиентами являются крупнейшие 14 НПФ и 4 страховые компании
- Под управлением находятся 4 открытых ПИФа и 1 закрытый ПИФ

Акционеры компании

- ОАО «СОГАЗ»
- НПФ «Газфонд»
- ОАО «Газпромбанк»

Позиции в рейтингах и рэнкингах

- **A++** рейтинг «Исключительно высокий (наивысший) уровень надежности и качества предоставляемых услуг» рейтингового агентства «Эксперт РА»
- **AAA** Рейтинг «Максимальная надежность» Национального рейтингового агентства.
- «BB-» рейтинг прогноза «Стабильный» международное рейтинговое агентство Fitch Ratings
- **1-е место по сумме активов** в управлении по итогам 2009 г. (данные Эксперт РА)
- **1-е место по размеру собственного капитала** по итогам 2009 года (данные Эксперт РА)

Ваши предложения просим направлять по указанным контактам

www.leader-invest.ru
www.leader-innovations.ru

Константин Надененко
Директор по венчурным инвестициям
ЗАО «Лидер»

Тел. +7 495 661 4535
Моб. +7 495 662 2934

K.Nadenenko@leader-invest.ru

Николай Борисенко
Менеджер проектов
ЗАО «Лидер»

Тел. +7 495 661 4535
Моб. +7 985 995 27 51

N.Borisenko@leader-invest.ru